



SECRETARIA DE ESTADO DO MEIO AMBIENTE
Estudo Técnico Preliminar SEMA/00103/2023

tarefas, insumos e custos necessários para a entrega das metas físicas anuais, compondo os programas de trabalho da Lei Orçamentária Anual (LOA). Trata-se de um instrumento de planejamento estratégico/operacional que contribui para que o Orçamento Público cumpra com sua finalidade de planejamento de curto prazo, contribuindo ainda para que as decisões de alocação de dotações orçamentárias sejam orientadas para atingir objetivos previamente estabelecidos (objetivo da ação, do programa e objetivos estratégicos de governo).

A aquisição não está prevista no PTA, mas o ordenador de despesa autorizou a aquisição, devido a necessidade de garantir os equipamentos em pleno funcionamento.

3. DESCRIÇÃO DOS REQUISITOS DA CONTRATAÇÃO

O serviço a ser contratado é de caráter contínuo, uma vez que a sua interrupção poderia resultar na indisponibilidade dos serviços por um período indeterminado. Essa situação, por sua vez, acarretaria na falta de atendimento ao cidadão.

3.1. Requisitos técnicos da contratação

Este processo de contratação tem como objetivo estabelecer um contrato de serviços de manutenção e suporte técnico de hardware com duração de 24 meses, proporcionando assistência contínua 24 horas por dia, 7 dias por semana, durante todo o ano, com base em métricas de nível de serviço (SLA) estritas. Os principais requisitos deste contrato incluem:

- * Disponibilidade de atendimento 24/7/365 para garantir a continuidade das operações.
- * Tempo de resposta máximo de 4 horas após a abertura do chamado.
- * Prazo máximo de 24 horas para resolução de incidentes.
- * Tempo total para resolução completa de incidentes limitado a 28 horas a partir da abertura do chamado.





SECRETARIA DE ESTADO DO MEIO AMBIENTE
Estudo Técnico Preliminar SEMA/00103/2023

ESPECIFICAÇÃO	UNIDADE DE MEDIDA	QUANTIDADE
Armazenamento Quantum S tornext QXS-412	UN	1
Armazenamento Quantum S calar i3	UN	1

5. LEVANTAMENTO DE MERCADO E JUSTIFICATIVA DA ESCOLHA DO TIPO DE SOLUÇÃO A CONTRATAR

Considerando que estamos tratando da renovação do suporte técnico para a solução de armazenamento Quantum, que é composta pelos equipamentos Stornext QXS-412 e Scalar i3 da fabricante Quantum, em funcionamento e uso em nossa instituição, é evidente que não há o que se comparar com outras soluções.

5.1. Análise de contratações similares em outros órgãos ou entidades

5.1.1. Não temos conhecimento de outras aquisições

5.2. Audiência ou consulta pública

Não é necessário realizar audiência

6. ESTIMATIVA DO VALOR DA CONTRATAÇÃO

A estimativa de preços da contratação é de acordo com os orçamentos enviados e levou em consideração o menor valor.

6.1. Estimativa dos preços dos estudos, projetos, da preparação da área, da obra e/ou serviço, considerando inclusive possíveis reajustes

A estimativa de preços, incluindo os possíveis reajustes, são apresentados abaixo:





SECRETARIA DE ESTADO DO MEIO AMBIENTE
Estudo Técnico Preliminar SEMA/00103/2023

do Técnico Preliminar, tendo como base o princípio da motivação; - Definir todos os requisitos relevantes para o atendimento à necessidade da contratação, de forma que seja possível aferir, com a maior exatidão possível, os preços e os prazos inerentes à contratação; - Exigir somente os requisitos indispensáveis para o alcance dos benefícios pretendidos, a fim de maximizar a competitividade;	
Ação de Contingência	Responsável
- Reavaliar as justificativas das necessidades de aquisição; - Diagnosticar a falha no dimensionamento da necessidade; - Redimensionar a necessidade de contratação; - Cancelar ou revogar a licitação e republishar o edital.	CITI

Mapa de Risco(anexo IV da IN nº 05/2017/SEGES/MPGD)
Fase de Análise
() Planejamento da Contratação e Seleção de Fornecedores
Risco: Descrição incorreta, imprecisa ou insuficiente do objeto da contratação
Dano: Licitação deserta/fracassada, aquisição de bem/serviço que não atenda a necessidade.
Probabilidade: () Muito Baixa (X) Baixa () Média () Alta
Impacto: (X) Muito Baixo () Baixo () Médio () Extremo



SECRETARIA DE ESTADO DO MEIO AMBIENTE
Estudo Técnico Preliminar SEMA/00103/2023

os requisitos técnicos mínimos para a habilitação da empresa concorrente. - Observar as normas vigentes e utilizar os modelos de termo de referência e editais publicados e editados por órgãos competentes, os quais estabelecem mecanismos de avaliação da qualificação econômico-financeira.	
Ação de Contingência	Responsável
- Rescindir contrato e avaliar a contratação das outras empresas que participaram da licitação. - Cancelar ou revogar a licitação; - Refazer todas as etapas da fase interna do certame e republicar o edital	CAC

Mapa de Risco(anexo IV da IN nº 05/2017/SEGES/MPGD)	
Fase de Análise	
<input type="checkbox"/> Planejamento da Contratação e Seleção de Fornecedores	
Risco: Estabelecimento de condições de participação que restrinjam de modo injustificado o universo de potenciais licitantes	
Dano: Licitação passível de ser deserta ou com valor superior ao que poderia ser contratado se houvesse maior disputa.	
Probabilidade: <input checked="" type="checkbox"/> Muito Baixa <input type="checkbox"/> Baixa <input type="checkbox"/> Média <input type="checkbox"/> Alta	
Impacto: <input type="checkbox"/> Muito Baixo <input type="checkbox"/> Baixo <input checked="" type="checkbox"/> Médio <input type="checkbox"/> Extremo	
Opção de Tratamento: <input checked="" type="checkbox"/> Mitigar <input type="checkbox"/> Transferir <input type="checkbox"/> Aceitar <input type="checkbox"/> Postergar <input type="checkbox"/> Evitar	
Ação Preventiva	Responsável



SECRETARIA DE ESTADO DO MEIO AMBIENTE
Estudo Técnico Preliminar SEMA/00103/2023

- Estudo de mercado entendendo a abrangência de atuação de empresas do setor de Tecnologia da Informação. - Estabelecer requisitos de qualificação adequados, claros e objetivos, de forma a proporcionar ampla participação, descrição detalhada dos objetos a serem licitados e compatíveis com itens disponíveis no mercado.	CITI
Ação de Contingência	Responsável
- Quebrar em lotes separados os itens de contratação - Cancelar ou revogar a licitação; - Refazer todas as etapas da fase interna do certame e republicar o edital.	GAQ

Mapa de Risco(anexo IV da IN nº 05/2017/SEGES/MPGD)	
Fase de Análise	
(<input type="checkbox"/>) Planejamento da Contratação e Seleção de Fornecedores	
Risco: Decisões ou escolhas sem a devida e suficiente motivação	
Dano: Contratação Revogada/Anulada	
Probabilidade: (<input checked="" type="checkbox"/>) Muito Baixa (<input type="checkbox"/>) Baixa (<input type="checkbox"/>) Média (<input type="checkbox"/>) Alta	
Impacto: (<input checked="" type="checkbox"/>) Muito Baixo (<input type="checkbox"/>) Baixo (<input type="checkbox"/>) Médio (<input type="checkbox"/>) Extremo	
Opção de Tratamento: (<input checked="" type="checkbox"/>) Mitigar (<input type="checkbox"/>) Transferir (<input type="checkbox"/>) Aceitar (<input type="checkbox"/>) Postergar (<input type="checkbox"/>) Evitar	
Ação Preventiva	Responsável
Os agentes públicos ao decidir, apresentar as motivações e os fundamentos que os levaram a tal posicionamento.	CITI



SECRETARIA DE ESTADO DO MEIO AMBIENTE
Estudo Técnico Preliminar SEMA/00103/2023

Ação de Contingência	Responsável
Refazer todas as etapas da fase interna do certame, motivando as decisões ou esclarecimentos.	CITI

Mapa de Risco(anexo IV da IN nº 05/2017/SEGES/MPGD)	
Fase de Análise	
(<input type="checkbox"/>) Gestão de Contrato	
Risco: Definição incorreta, imprecisa ou insuficiente dos encargos contratuais	
Dano: Danos ao Erário, bem como, na execução do contrato.	
Probabilidade: (<input type="checkbox"/>) Muito Baixa (<input checked="" type="checkbox"/>) Baixa (<input type="checkbox"/>) Média (<input type="checkbox"/>) Alta	
Impacto: (<input type="checkbox"/>) Muito Baixo (<input checked="" type="checkbox"/>) Baixo (<input type="checkbox"/>) Médio (<input type="checkbox"/>) Extremo	
Opção de Tratamento: (<input checked="" type="checkbox"/>) Mitigar (<input type="checkbox"/>) Transferir (<input type="checkbox"/>) Aceitar (<input type="checkbox"/>) Postergar (<input type="checkbox"/>) Evitar	
Ação Preventiva	Responsável
- Encaminhar para os setores financeiros do órgão avaliar o contrato e seus encargos. - Descrever os encargos contratuais com clareza no Termo de Referência. - Devida análise das cláusulas contratuais pelas partes envolvidas.	CITI
Ação de Contingência	Responsável
- Cancelar ou revogar a licitação; - Solicitar as correções das cláusulas contratuais e republicar o edital.	GECON



SECRETARIA DE ESTADO DO MEIO AMBIENTE
Estudo Técnico Preliminar SEMA/00103/2023

Mapa de Risco(anexo IV da IN nº 05/2017/SEGES/MPGD)	
Fase de Análise	
<input type="checkbox"/> Gestão de Contrato	
Risco: Defeitos no controle da execução contratual ou no recebimento definitivo do o bjecto	
Dano: Recebimento do serviço que não atende às orientações previstas no ETP e n o TR sobre as formas de recebimento provisório e definitivo da entrega do serviço e danos ao erário.	
Probabilidade: <input type="checkbox"/> Muito Baixa <input checked="" type="checkbox"/> Baixa <input type="checkbox"/> Média <input type="checkbox"/> Alta	
Impacto: <input type="checkbox"/> Muito Baixo <input type="checkbox"/> Baixo <input checked="" type="checkbox"/> Médio <input type="checkbox"/> Extremo	
Opção de Tratamento: <input checked="" type="checkbox"/> Mitigar <input type="checkbox"/> Transferir <input type="checkbox"/> Aceitar <input type="checkbox"/> Postergar <input type="checkbox"/> Evitar	
Ação Preventiva	Responsável
- Regras claras para a execução do contr ato nas especificações para elaboração d o mesmo. - Seguir as orientações prevista s no TR sobre as formas de recebimento provisório e definitivo em todo serviço real izado.	CITI
Ação de Contingência	Responsável
Notificar a empresa para que faça as corr eções necessárias.	CITI

13. POSICIONAMENTO CONCLUSIVO SOBRE A VIABILIDADE DA CONTRATAÇÃO

Os estudos preliminares evidenciaram que a contratação da solução se mostra



GOVERNO DO ESTADO
DE MATO GROSSO

SECRETARIA DE ESTADO DO MEIO AMBIENTE

Estudo Técnico Preliminar SEMA/00103/2023

possível tecnicamente e fundamentadamente necessária. Diante do exposto, declara-se ser viável a contratação pretendida.

Cuiabá-MT, 29 de novembro de 2023.

Elaborado por:

André Pereira Dias

Coordenador de Geoprocessamento e Monitoramento Ambiental - CGMA
SEMA/MT

Reginaldo Macedo dos Santos

Coordenador de Infraestrutura de TI
CITI/STI/SAAS/SEMA-MT

De Acordo:

Gilvane Iork

Superintendente de Tecnologia da Informação
STI/SAAS/SEMA-MT

Alex Sandro Antônio Marega

Secretário Adjunto Executivo de Meio Ambiente
SEMA/MT





Proposta Comercial e Técnica | Secretaria de Estado de Meio Ambiente de Mato Grosso

Nº OP15005 - Versão 1.0

Contratação de Serviços de Manutenção de Hardware Quantum com atendimento 24x7

Rio de Janeiro (RJ), 09 de agosto de 2023



Proposta elaborada por: Fábio Bregonci



SEMA-MT - Página 3

Proposta Comercial e Técnica nº OP15005- Versao 1.0



Rio de Janeiro (RJ), 09 de agosto de 2023

À

SECRETARIA DE ESTADO DE MEIO AMBIENTE DE MATO GROSSO - SEMA-MT

Prezado Sr. Reginaldo Macedo dos Santo,

É com satisfação que apresentamos nossa Proposta Comercial e Técnica de nº OP5005 - Versão 1.0 para a Secretaria de Estado de Meio Ambiente de Mato Grosso - SEMA-MT, endereçando a Contratação de Serviços de Manutenção de Hardware Quantum com atendimento 24x7.

Estamos à sua disposição para discutir em maiores detalhes as necessidades da SEMA-MT, para que, dessa forma, possamos desenvolver uma grande parceria nesta oportunidade.

O nosso time está disponível para auxiliá-los com quaisquer informações ou esclarecimentos que julgarem necessários.

Atenciosamente,



Fábio Bregonci
Gerente de Contas - ES | MS | MT
☎ +55 27 99980-7188
☎ +55 27 99757-5077
✉ fabio.bregonci@unitech-rio.com.br



Declaração de propriedade

A informação contida nesta proposta, preparada especialmente para a SEMA-MT, é confidencial e pertence à UNITECH. A UNITECH apresenta este documento entendendo que o mesmo será mantido sob rigoroso sigilo pela SEMA-MT, que somente o usará para a avaliação dos serviços nele propostos.

A SEMA-MT não divulgará o assunto deste documento e o material aqui descrito, incluindo os conceitos organizacionais, e não o duplicará nem o utilizará para outras finalidades sem o consentimento formal da UNITECH.

Termo de confidencialidade

Os termos desta proposta e de quaisquer outros documentos, fornecidos pela SEMA-MT ou pela UNITECH relacionados a esta requisição, são considerados confidenciais por ambas as partes, portanto não devem ser divulgados a terceiros sem autorização prévia por escrito das partes.

Termos e condições contratuais

A proposta da UNITECH aqui apresentada está sujeita aos Termos e Condições Padrão da UNITECH nela contidos, exceto para o caso de a SEMA-MT possuir ou vier a firmar um acordo (Contrato) com a UNITECH que seja aplicável ao processo em referência.



Índice

1 Sobre a UNITECH	7
2 Objetivo.....	12
2.1 Prazo de contrato.....	12
2.2 Equipamentos	12
3 Detalhamentos dos Serviços Propostos	13
3.1 Manutenção Corretiva e Preventiva	13
3.2 Itens não cobertos	14
3.3 Firmware/Microcodigos	14
3.4 Ferramenta de E-mail Home	14
3.5 Avaliação inicial para início da cobertura contratual.....	14
4 Estrutura Unitech	15
4.1 Estoque de Peças	15
4.2 Gerenciamento dos Chamados Técnicos.....	15
4.2.1 Central de Atendimento Unitech (CAU)	15
4.2.2 Fluxo do Processo de Atendimento	16
4.2.3 Processo de Escalonamento.....	17
5 Cronograma	18
6 Condições Comerciais	19
6.1 Preços	19
6.2 Validade da Proposta.....	19
6.3 Condições de Pagamento	19
6.4 Vigência	19
6.5 Impostos / Aliquotas	20
6.6 Dados Cadastrais para efeito de faturamento	20
6.7 Termo de Aceite (De acordo)	20

1 Sobre a UNITECH

A Unitech atua há mais de 30 anos no segmento de Manutenção e Suporte Técnico Multivendor proporcionando aos seus clientes a experiência de ter um fornecedor único capaz de prover serviços de manutenção para atender demandas físicas e lógicas de equipamentos dos mais diversos fabricantes. Provendo também serviços de manutenção a equipamentos em fim de vida útil, também conhecido como EOSL (“end of service life”).

Atuando com cobertura técnica nas principais cidades brasileiras. Apenas em 2019 a UNITECH atendeu a 8250 chamados de manutenção em 115 diferentes cidades. Outro bom indicador que demonstra a satisfação de nossos clientes está na longevidade dos contratos, muitos deles vigentes há mais de 10 anos, com empresas de grande porte no cenário nacional. Hoje a UNITECH possui mais de 300 contratos ativos, garantindo a manutenção de mais de 22.000 máquinas.

Cobertura & Logística



SUL / SUDESTE

Ger. Conta: 10
Pré-Venda: 5
CS: 15
GP/Implantação: 8
T.A.M: 1



CENTRO-OESTE

Ger. Conta: 6
Pré-Venda: 3
CS: 4
GP/Implantação: 9
T.A.M: 2



NORTE / NORDESTE

Ger. Conta : 4
Pré-Venda : 3
CS: 2



A equipe técnica de campo da UNITECH é composta de profissionais experientes em regime CLT, com notória **capacitação e múltiplas certificações nos principais fabricantes de tecnologia** do mercado, e se destaca pelo **baixíssimo turnover** (rotatividade de pessoal - média 6,5 anos).

A UNITECH provê atendimento “on site” e remoto de primeiro, segundo e terceiro níveis aos seus clientes utilizando-se de uma Central de Atendimento Unitech (CAU), **em regime 24x7x365**, que tem como meta a prestação de um serviço transparente e diferenciado. O acesso a CAU pode ser feito pelo telefone 0800-702-7373, email ou via web.

Conta com um dos **maiores inventário de estoque de equipamentos Multivendores próprio**, além de **6 (seis) centros de distribuição de peças** estrategicamente localizados, capacitando-a a prestar atendimento em **TODOS** os estados.

DISTRIBUIÇÃO

AGILIDADE NA ENTREGA



BELO HORIZONTE



BRASÍLIA



CURITIBA



RIO DE JANEIRO



SALVADOR



SÃO PAULO



Estoque de Peças - UNITECH RJ**Datacenter e Laboratório UNITECH**

Com uma estrutura horizontal (de pessoas e processos) construída ao longo dos mais de 30 anos, a Unitech garante **flexibilidade e agilidade** na tomada de decisões e na forma de fazer negócios, procurando sempre se alinhar e suportar às necessidades dos clients.

UNITECH – Estrutura para Atendimento

Dessa forma, a disponibilidade logística de peças (tracking e reposição) e equipamentos, *call back* imediato, suporte técnico remoto e capacitação comprovada em plataformas heterogêneas, configuram-se como alguns dos diferenciais da UNITECH, além da **AGILIDADE, FLEXIBILIDADE, E COMPETITIVIDADE**, consolidando sua abordagem no mercado.

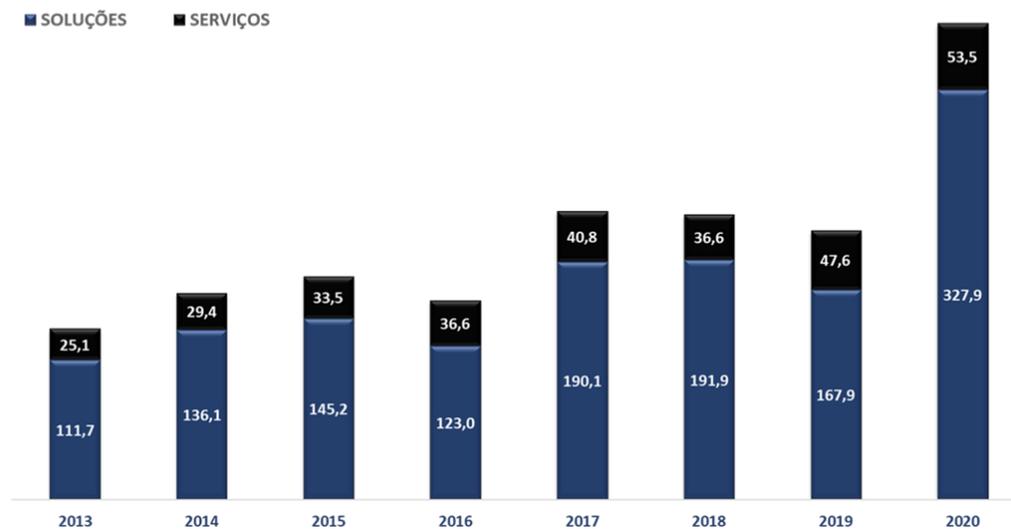
O gráfico abaixo representa os resultados de faturamento dos últimos 8 anos da empresa, onde observamos a solidez financeira com constantes crescimentos ano a ano.



Ressaltamos ainda que, anualmente a Unitech realiza auditoria independente em seu balanço patrimonial, buscando a transparência e a confiabilidade das informações.

Importante salientar que em 2016, o Brasil viveu a pior recessão da sua economia, acarretando um decréscimo do PIB, conseqüentemente um achatamento nos níveis de investimentos. Todavia, podemos também observar no gráfico, que o nosso segmento de manutenção de hardware Multivendor permaneceu em crescimento.

Mesmo nesse ano de 2020, atípico sob qualquer perspectiva de negócios, a empresa vem atingindo resultados expressivos tanto no segmento de manutenção de hardware multivendor como no segmento de vendas de soluções.



A solidez financeira torna-se ainda mais importante em um segmento de prestação de serviços (Manutenção Multivendor) onde o surgimento de empresas atuantes cresce a cada ano. A busca por referência como o próprio Gartner recomenda*, torna-se fundamental. Portanto, vale salientar que a UNITECH investe mais de 12MM/ano somente em peças de reposição.

A UNITECH investe não somente em peças, mas também em ambientes de laboratórios visando garantir o nível de qualidades das peças utilizadas, além de todos os processos e procedimentos usados em campo.

Ao contratar serviços de manutenção multivendor, as empresas estão buscando serviços que lhe atendam 100% em todos os requisitos necessários para manutenção dos seus equipamentos mantendo-os totalmente operacional. Pra isso, não basta apenas peças e procedimentos de campo visando correção de falhas, mas também investimentos em processos de monitoramento e suporte à nível de engenharia, principalmente para equipamentos de missão crítica.

A UNITECH investe em parcerias de empresas à nível mundial, visando **garantir cobertura total de atendimento, envolvendo monitoramento 24x7 e engenharia dos equipamentos**, sem a necessidade de qualquer ação por parte de terceiros ao contrato para solucionar toda e qualquer falha de equipamentos.

Apresentamos abaixo alguns trechos dos resultados de pesquisas publicadas pelo Gartner.

Nesses trabalhos, o Gartner informa que atualmente grande empresas no mundo todo já estão adotando a contratação de empresas prestadoras de serviços de manutenção de hardware



Multivendor, denominadas de TPM. Entretanto, um importante ponto dessas publicações do Gartner é que, a busca por referências no mercado é fundamental.

Market Guide – Third Part Maintanance

“ Currently, Gartner estimates there are more than 10 million data center/network devices under TPM, and 71% of very-large enterprise customers leveraged a TPM for support of some devices

By 2020, the number of TPM-related RFI/RFPs that are multiplatform/multivendor will increase by 35%

TPM contracts will offer customers an average of 60% savings off OEM support list prices

Using a TPM can have significant benefits, including hard dollar savings, the ability to escape OEM postwarranty maintenance increases, the ability to extend the life of IT assets, and having additional flexibility in contract structure.

Securing *references* from TPMs that are relevant — customers of similar scale that leverage the TPM provider for the same OEM's equipment supported in the same geographical region

Referência: “Market Guide for Data Center and Network Third-Party Hardware Maintenance - Published: 9 August 2017 “

Além do segmento de Serviços de Manutenção Multivendor, a UNITECH atua como integradora de TI aliada a líderes mundiais em soluções de TI, como Dell EMC, VMWARE, Quantum e Commvault, possuindo uma estrutura tecnicamente capacitada em ambientes multiplataforma, priorizando a qualidade, agilidade e sustentabilidade na oferta de produtos e tem como MISSÃO fornecer soluções tecnológicas com qualidade, ética, transparência e valor, cultivando relacionamentos duradouros com nossos clientes.








Destacamos a aliança com a DellEMC, onde somos por 3 anos consecutivos, a maior revenda da América Latina, além de sermos parceiros “TechDirect” (“Service Authorized”).

Certificações Realizadas




584

138



2 Objetivo

O Objetivo desse processo é a contratação de um fornecedor de serviços de manutenção e suporte técnico de hardware por 24 (vinte e quatro) meses na localidade de Cuiabá - MT.

2.1 Prazo de contrato

A vigência desses serviços é de 24 (vinte e quatro) meses a contar a partir da data de assinatura dessa proposta ou outra formalização acordada entre as partes.

2.2 Equipamentos

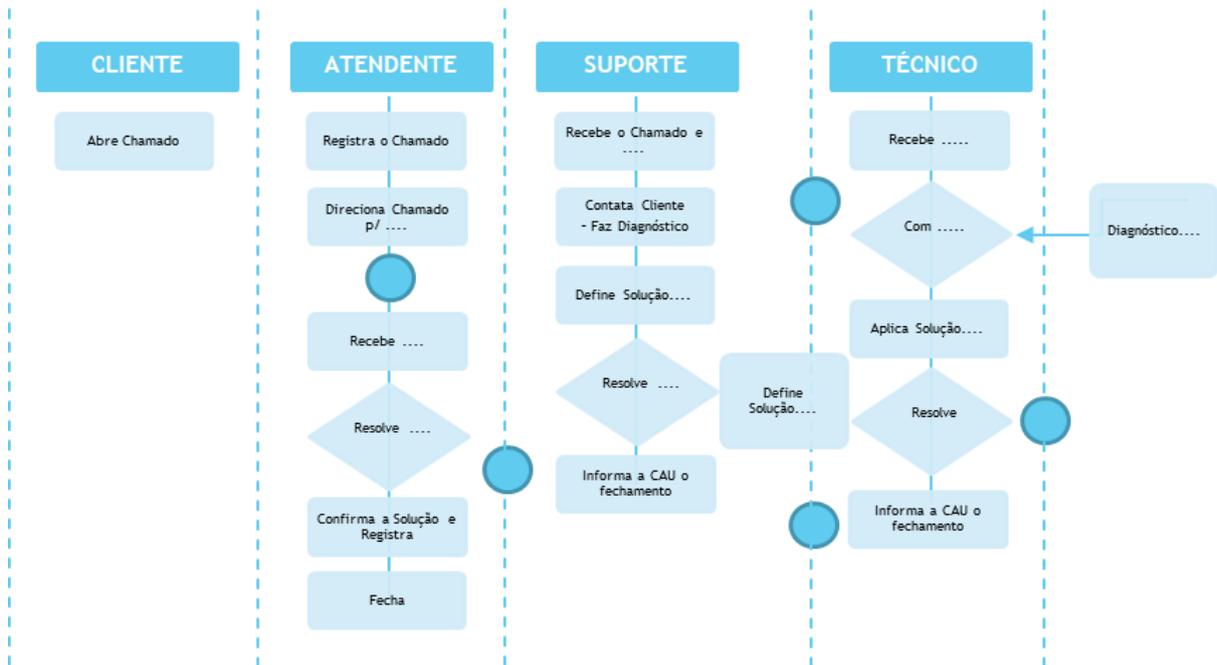
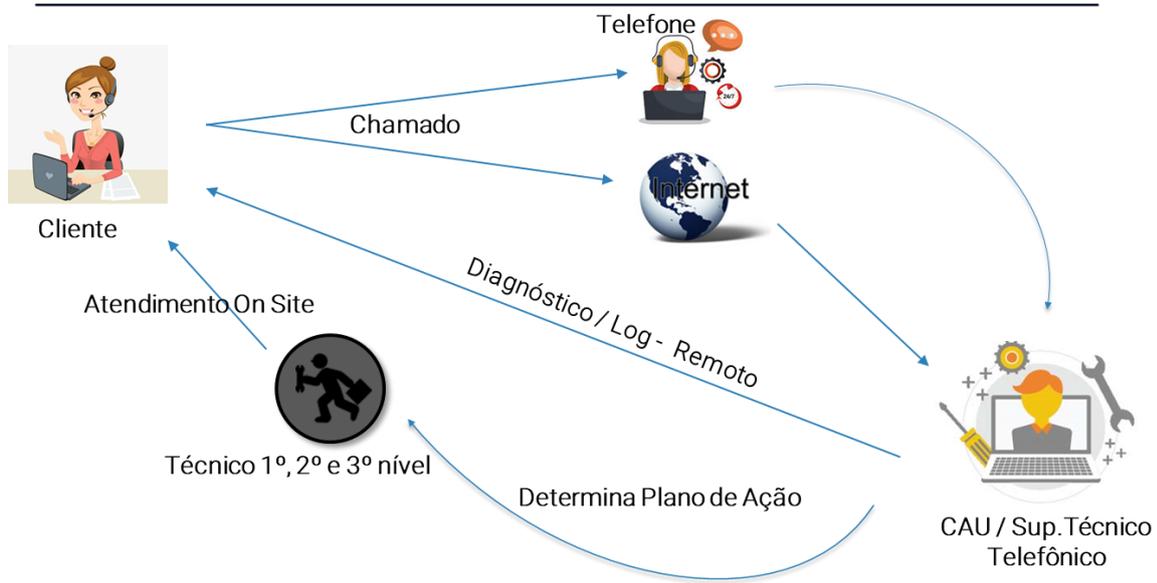
A relação de equipamentos cobertos por esta proposta esta detalhado na planilha abaixo:

Item	Descrição	Quantidade	Localidade
01	Quantum Stornext QXS-412	01	Cuiabá - MT
02	Quantum Scalar i3	01	Cuiabá - MT



4.2.2 Fluxo do Processo de Atendimento

O atendimento UNITECH tem como referência o fluxo operacional, que complementa a estrutura interna incluindo, se necessário, o acionamento de parceiros.



4.2.3 Processo de Escalonamento

A UNITECH possui um processo de escalação que funciona em regime 24 horas por dia, 7 dias por semana (24x7), 365 dias ao ano, que se inicia através do contato à Central de Atendimento (CAU), seguindo para o Gerente de Atendimento Técnico, chegando ao Diretor de Serviços.

Contatos:

Contato	Cargo	Tel. Celular	Tel. Comercial	E-mail
CAU	Analista de Atendimento	0800 702 7373	(21) 2122-0979	cau@unitech-rio.com.br
Judson Pires Jr.	Gerente Técnico	(61) 99618-5448	(61) 3035-4910	judson.junior@unitech-rio.com.br
Marcelo Silva	Diretor de Serviços	(21) 9 9924-4325	(21) 2122-0984	marcelos@unitech-rio.com.br



5 Cronograma

A Unitech propõe o cronograma abaixo com as macro-atividades necessárias, baseado no escopo proposto, assim como no conhecimento adquirido ao longo de mais de 30 anos de atuação no segmento de manutenção e suporte técnico multivendor, afim de garantir um efetivo início dos serviços propostos.

Descrição das atividades	Prazo (em dias)
1) Vistoria técnica / Análise Inicial / Coleta Logs	02
2) Análise de logs e preparação das planilhas de levantamento.	01
3) Confirmação das informações do Equipamento do contrato (Levantamento de Partnumbers dos SpareParts)	01
4) Dimensionamento e adequação dos estoque de peças/componentes	01
5) Processo de aquisição de peça e importação	25



6 Condições Comerciais

6.1 Preços

Item	Descrição	Qtde	Valor Unitário Mensal	Valor Total Mensal
01	Contrato de Manutenção com atendimento 24x7 para equipamento Quantum Stornext QXS-412	01	R\$ 15.318,19	R\$ 15.318,19
02	Contrato de Manutenção com atendimento 24x7 para equipamento Quantum Scalar i3	01	R\$ 2.268,89	R\$ 2.268,89
Valor Total - Mensal				R\$ 17.587,08

6.2 Validade da Proposta

Esta proposta possui validade de 30 (trinta) dias a contar da data de sua emissão.

6.3 Condições de Pagamento

O pagamento deverá ocorrer em até 30 (trinta) dias contados da data de recebimento da fatura (pagamento de Boleto Bancário, ou alguma outra forma, quando previamente acordada com a UNITECH). Os preços e condições oferecidos são válidos exclusivamente para esta proposta, de modo que qualquer modificação irá requerer a formalização de uma nova proposta.

O não pagamento de quaisquer valores devidos pela contratante, nas datas de seus respectivos vencimentos, implicará na incidência dos seguintes encargos moratórios, calculados a partir da data do vencimento, até a data do efetivo pagamento:

- Juros de mora de 1% (um por cento) ao mês, calculado “pró-rata dei” sobre o valor corrigido;
- Multa moratória de 2% (dois por cento) sobre o saldo devedor, em atraso há mais de 30 (trinta) dias.

6.4 Vigência

O prazo de vigência do presente instrumento será de 24 (vinte e quatro) meses.



6.5 Impostos / Aliquotas

Nos preços propostos estão inclusos todos os impostos incidentes, alíquotas estabelecidas pelas legislações Federais, Estaduais e Municipais, até a presente data

6.6 Dados Cadastrais para efeito de faturamento

Unitech-Rio Comércio e Serviços LTDA.

CNPJ: 32.578.387/0001-54

Insc. Estadual: 83.800-976

Insc. Municipal: 00.246-395

Rua Almirante Mariath, 288 - São Cristóvão - CEP: 20.931-720

Rio de Janeiro - RJ

Informações Bancárias:

Banco: ITAÚ (341) Agência: 0496 CC: 38743-2

Praça: Rio de Janeiro - RJ

6.7 Termo de Aceite (De acordo)

Estando de acordo com os termos e condições apresentados nesta proposta, requisitamos a assinatura deste documento, autorizando o faturamento dos serviços descritos.

De Acordo:

SECRETARIA DE ESTADO DE MEIO AMBIENTE DE MATO GROSSO - SEMA-MT

Local e Data: _____ / ____ / _____

Nome: _____

Cargo: _____

Assinatura - Responsável Legal

